

1/2018

C 26060

möbel fertigung

international furniture production

ZOW 2018
UNTER NEUER
FLAGGE ZU
ALTEM GLANZ?

NEUE MATERIALIEN

GROTEFELD: UNSERE ZUKUNFT LIEGT
AUSSERHALB DER HOLZINDUSTRIE

TRENDPANEL 2018

INDIVIDUALISTEN VERDRÄNGEN
DIE MEGA-SELLER

PFLEIDERER IM UMBRUCH

CEO TOM SCHÄBINGER SETZT AUF
AGGRESSIVITÄT UND DYNAMIK

115 EXPERTEN BEIM KONGRESS DER MÖBELFERTIGUNG

STRATEGIE 4.0

JETZT KLAR DEFINIEREN

TITUS: UMSATZ IN VIER JAHREN VERDOPPELT CONFALONIERI: INVESTIERT IN DIGITALDRUCK BRANCHEN-UMFRAGE: HOHE AUSBILDUNGSQUOTEN
SIND EIN MUSS TRENDS 2018: KÜNSTLICHE MUSKELSPIELE MÖBELMARKT IRAN: DIE TÜR STEHT OFFEN SCHATTEDECOR: ZYKLUS VON DEKOREN WIRD KÜRZER



Alexander Achenbach, Geschäftsführer von Achenbach Fensterbau, steuert sein Unternehmen mithilfe der Business-Intelligence-Lösung „BPS-One“.

Achenbach Fensterbau: Voller Durchblick mit integriertem Planungstool

> Effizient Planung und Controlling managen

Um die Unternehmenssteuerung seines Betriebes präzise planen zu können, setzt Achenbach Fensterbau auf eine individuell anpassbare, integrierte Business-Intelligence-Lösung: „BusinessPlanSystem BPS-One“ wertet alle betriebswirtschaftlich relevanten Parameter systematisch aus, um darauf aufbauend kalkulatorische Prognosen für zukünftige Entwicklungen zu erstellen, während zugleich die Planungs- und Controllingprozesse genauestens überwacht werden.



Die Achenbach Fensterbau GmbH im oberfränkischen Zell ist einer der größten regionalen Vollsortiment-Hersteller von Fenstern, Haustüren, Rollläden und Wintergärten in Nordostbayern. Rund 60 Mitarbeiter beschäftigt der mittelständische Familienbetrieb, der im Umkreis von 30 Kilometern seine Produkte auch selbst montiert.

Im April 2017 erreichte der Auftragseingang im Baugewerbe nominal den höchsten Wert seit 23 Jahren, so das Statistische Bundesamt. Vom anhaltenden Bauboom profitiert auch Achenbach Fensterbau. Gleichwohl weiß

Geschäftsführer Alexander Achenbach, dass Unternehmen, die kein aussagekräftiges Controlling betreiben, allerspätestens in wirtschaftlich schwierigen Zeiten einen Blindflug hinlegen. Controlling und Unternehmensplanung sind daher von jeher selbstverständlich bei dem Fensterbauer. Doch ebenso wie es für verschiedene Ansprüche unterschiedliche Fenstertypen und Fenstermaterialien gibt, gibt es für bestimmte Business-Anforderungen die jeweils passende Software.

„Als wir seinerzeit nach einer Business-Intelligence-Lösung suchten, hatten wir uns zunächst aufgrund der vermeintlich höheren Flexibilität für ein Konkurrenzprodukt von ‚Denzhorn BPS-One‘ entschieden“, erinnert sich Alexander Achenbach. „Doch die erhoffte höhere Flexibilität konnte leider nicht das Problem ausgleichen, dass mit der Software einfach keine integrierte Finanzplanung möglich war, trotz mehrerer Berater-Tage.“ Das Unternehmen wechselte deshalb zum Planungs- und Strategietool „BPS-One“ von Denzhorn.

Der Ulmer Lösungsanbieter hat sich auf die Bereiche Planung, Controlling, Konsolidierung und Unternehmenssteuerung spezialisiert. Kernstück seiner Dienstleistung ist das „BusinessPlanSystem BPS-One“. Das Tool ermöglicht den Aufbau einer betriebswirtschaftlichen Planung durchgängig vom Ergebnis und Cashflow bis zur Bilanz und Liquidität. Abgesichert wird die erfolgreiche Umsetzung der Planung durch einen professionellen Con-

trolling-Prozess mit Soll-Ist-Vergleich, Prognose und Simulation.

Die Entscheidung des Fensterbauers für „BPS-One“ wurzelte neben der Anforderung nach einer integrierten Finanzplanung in dem Wunsch nach einer fix und fertig eingerichteten Lösung, die man sofort einsetzen kann und bei der das System in sich so stimmig ist, das man keine aufwendigen Prüfroutinen innerhalb des Systems laufen lassen muss. „Wenn ich eine Auswertung habe, kann ich mich auf die Analyse der Zahlen beschränken und auf das, was im Anschluss kommt“, so Achenbach. Er nutzt das Tool für die Ergebnis- und Liquiditätsplanung auf Unternehmensebene sowie für Soll-Ist-Vergleiche im Bereich G+V. Das Controlling im Betrieb beschreibt der Geschäftsführer mit eigenen Worten als One-Man-Show. „Deswegen ist es wichtig, dass ich eine schlanke und effiziente Lösung habe. Ich brauche nicht ein System, das den hundertsten Spezialfall untersuchen kann, sondern ich brauche ein System, das zu 100 Prozent verlässlich ist.“

Dass das so ist, liegt nicht zuletzt am Software-Partner Denzhorn, der die integrierte Software vorab entsprechend der individuellen Anforderungen anpasste und – mit flankierender Vor-Ort-Schulung – implementierte. Alexander Achenbach bilanziert: „Neben der Kundennähe des IT-Dienstleisters sind Effizienz und die integrierte Finanzplanung für mich die Hauptargumente für ‚BPS-One‘.“



BANOVA®

MÖBELDESIGN LEICHT GEMACHT



BANOVA

DAS LEICHTESTE SPERRHOLZ DER WELT:

- Ultraleicht
- Einfach zu verarbeiten
- Solide und formstabil
- Formaldehydfrei verklebt

BANOVA® PLUS lässt sich Dank der ausgezeichneten Planheit und Homogenität sehr einfach und vielfältig einsetzen. **BANOVA® SUPERFLEX** mit einer textilen Mittellage besticht durch herausragende Flexibilität sowie einer unvergleichlichen Formstabilität der daraus gefertigten Komponenten.

Anwendung findet BANOVA® in mobilen Möbeln, federleichten Tischplatten und Türen oder dekorativen Fronten und Abdeckungen. Ebenso ist BANOVA® eine ideale Platte für den Innenausbau von Freizeitfahrzeugen, Yachten oder Schiffen.



Das Zeichen für verantwortungsvolle Waldnutzung.

3A
COMPOSITES

2014 BESUCHEN SIE UNS!
STAND B050

BANOVA® EIN PRODUKT AUS
DEM HAUSE 3A COMPOSITES

WWW.BANOVA.CH
WWW.DISPLAY.3ACOMPOSITES.COM