

2019

Vol. 85

www.bft-international.com

05

Concrete Plant + Precast Technology
Betonwerk + Fertigteiltechnik

BFT

INTERNATIONAL

No standard solutions at Vigobloco
Keine Standardlösungen bei Vigobloco

PRECAST ELEMENT PRODUCTION 20



www.avermann.de

24 PRECAST ELEMENT PRODUCTION → Science and research

Precast elements for overhead transmission poles
Hochleistungs-Betonfertigteile für Freileitungsmaste

46 SYSTEMS ENGINEERING → Project report

Stationary formwork unit for double-T slab production
Stationäre Schalung für TT-Plattenproduktion geliefert

EDP → Science and research 50

From 3D scanning to the CAD file
in the concrete industry
Vom 3D-Scan zur CAD-Datei
in der Betonindustrie

HÖNNINGER

Better corporate management thanks to strict data security

Bessere Unternehmenssteuerung dank hoher Datensicherheit

Whether it is constantly new bureaucratic regulations in the form of laws or requirements, or the necessity for ever more efficient work processes to make up for regularly increasing non-wage labor costs through increased productivity: adapting quickly to the always-changing situations is one of the greatest challenges faced by the construction industry today. A medium-sized construction company will therefore bank on a modular strategy and planning tool which, by simulation and forecasts, reliably maps the (potential) impact of corporate decisions as well as external influences. In BPS-ONE, the construction company has found a high-performance, practicable tool that transparently maps all business parameters and, due to strict data security, offers the basis for solid decisions.

Business intelligence software

The company Emil Hönninger Bau KG, based in Kirchseeon near Munich, Germany, is a construction company family-managed in the third generation. Founded in 1947, the company employs a workforce of around 120 today. The company's primary focus is on building construction and civil engineering works, as well as on facilities rehabilitation and building redevelopment and turnkey construction as general contractor.

„The way we previously used to handle our planning was somewhat fraught with risks in that we had to manually input all data into a hodgepodge of different Excel lists, where important data could easily get missed when collating the lists – with



Felix Schmidt, Commercial Manager with signatory power at Emil Hönninger Bau KG

Felix Schmidt, Kaufmännischer Leiter und Prokurist der Emil Hönninger Bau KG

the result that not all of the lists were current and/or even incorrect,” recalls Felix Schmidt, Commercial Manager and authorized signatory at Emil Hönninger Bau KG. “We therefore needed a new solution. When looking for suitable planning tools, the Commercial Director of the family-managed construction company became aware of BPS-ONE software, which was especially developed for medium-sized companies. With its Business Intelligence Systems, BPS-ONE from the solution provider Denzhorn enables development of continuous business planning, ranging from result and cashflow to year-end closing and liquidity. The successful implementation of planning is backed by a professional controlling process with target-performance comparison, forecasts and simulations. “I searched a whole year for a suitable solution,” says Schmidt. “With BPS-ONE I found exactly what corresponds to the requirements of our company. The tool is very practicable and, in terms of the logic structure, corresponds to what we had previ-

Ob ständig neue bürokratische Regelungen in Form von Gesetzen oder Vorschriften oder die Notwendigkeit zu einem immer effizienteren Arbeiten, um durch eine gesteigerte Produktivität immer höhere Lohnnebenkosten abfangen zu können: Zu den größten Herausforderungen in der Bauwirtschaft zählt, sich schnell an stetig ändernde Umstände anzupassen.

Eine mittelständische Bau-Unternehmung setzt deshalb auf ein auf ein modulares Strategie- und Planungstool, welches über Simulationen und Forecasts zuverlässig die (potenziellen) Auswirkungen von Unternehmensentscheidungen ebenso wie die von externen Einflüssen darstellt. Mit BPS-ONE hat das Bau-Unternehmen ein performates, praxisnahes Tool gefunden, welches alle betriebswirtschaftlichen Parameter transparent abbildet und durch hohe Datensicherheit die Grundlage für solide Entscheidungen bietet.

Business-Intelligence-Software

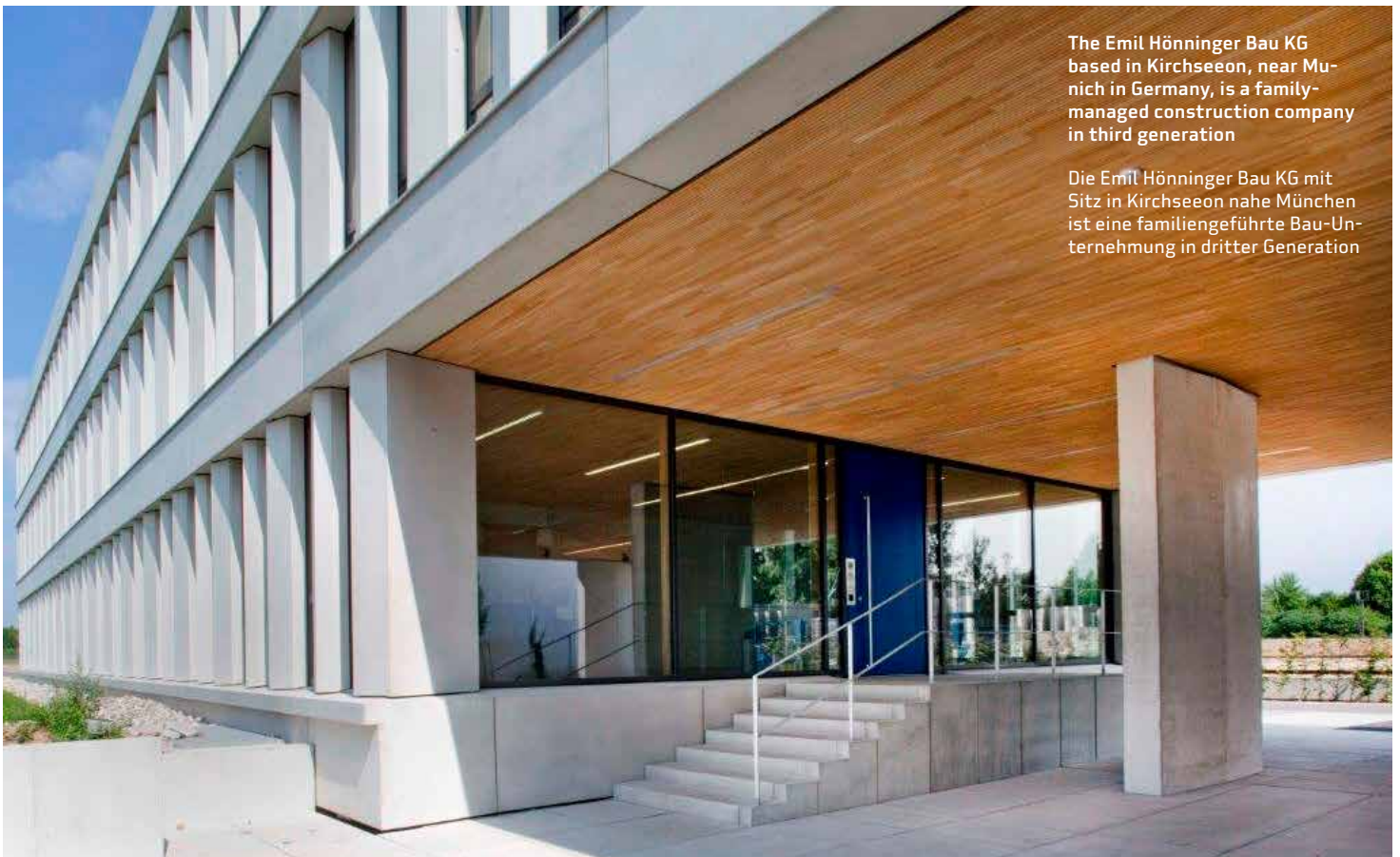
Die Emil Hönninger Bau KG mit Sitz in Kirchseeon nahe München ist eine familiengeführte Bau-Unternehmung in dritter Generation. 1947 gegründet, beschäftigt das Unternehmen heute rund 120 Mitarbeiter. Der Schwerpunkt der Bau-Unternehmung liegt im Hochbau sowie im Tiefbau, aber auch Sanierungen und das Bauen im Bestand sowie schlüsselfertiges Bauen als Generalunternehmer.

„Unsere vorher gehandhabte Planung war insofern risikobehaftet, als dass wir alle Daten manuell in ein Sammelsurium verschiedener Excel-Listen eingegeben haben und man beim

Gleichziehen der Listen schnell wichtige Daten vergessen konnte, sodass nicht alle Listen auf dem aktuellen Stand bzw. sogar fehlerhaft waren“, erinnert sich Felix Schmidt, Kaufmännischer Leiter und Prokurist der Emil Hönninger Bau KG. „Deshalb brauchten wir eine neue Lösung. Bei der Sondierung nach Planungstools stieß der kaufmännische Leiter des familiengeführten Bau-Unternehmens auf die für Mittelständler entwickelte Software BPS-ONE. BPS-ONE vom Lösungsanbieter Denzhorn ermöglicht als Business Intelligence Systeme den Aufbau einer betriebswirtschaftlichen Planung durchgängig vom Ergebnis und Cashflow bis zur Bilanz und Liquidität. Abgesichert wird die erfolgreiche Umsetzung der Planung durch einen professionellen Controlling-Prozess mit Soll-Ist-Vergleich, Prognose und Simulation. „Ich habe ein Jahr lang nach einer passenden Lösung gesucht“, sagt Schmidt. „In BPS-ONE habe ich genau das gefunden, was unseren Unternehmens-Anforderungen entsprach: Das Tool ist sehr praktikabel und entspricht vom Aufbau in der Logik dem, was ich vorher – allerdings sehr viel umständlicher und risikobehafteter – mit meinen eigengestrickten Excel-Lösungen umgesetzt hatte.“

Highlights Datensicherheit und Simulationen

2012 wurden die BPS-ONE-Lösung mit den Modulen Bilanz- und Erfolgsrechnung, Personal, Investition, Vertrag und Managementkonsolidierung bei dem Bau-Unternehmen implementiert. „Das, was ich vorher umständlich und fehleranfällig per Hand in die verschiedenen Excel-Listen



The Emil Hönninger Bau KG based in Kirchseeon, near Munich in Germany, is a family-managed construction company in third generation

Die Emil Hönninger Bau KG mit Sitz in Kirchseeon nahe München ist eine familiengeführte Bau-Unternehmung in dritter Generation

Figure: Hönninger

ously implemented in the form of my “hand-knit” Excel solutions, which was much more complicated and fraught with risks.”

Highlights are data security and simulations

In 2012, the construction company implemented the BPS-ONE solution with the modules balance-sheet and profit-and-loss account, human resources, investments, contracts and management consolidation. “What I previously had to tediously and error-prone enter in the various Excel lists is now automatically input by BPS-ONE,” declared Schmidt. “And precisely the resulting data security is to me one of the highlights.” Although developing the appropriate structure was a complex task, the Denzhorn customer consultant Andreas Kirschner had competently supported the company in this effort. “The support provided by Denzhorn is fantastic, including post-implementation: The staff there are highly competent and, most of all, can be quickly reached,” says Schmidt.

“We are called back immediately after the ticket solution, and the problem is quickly solved.”

Once the customer-specific modifications are implemented, the tool is reportedly quick and easy to operate. “The software is very practicable,” Schmidt sums up. “Best of all is that we can obtain a comparison with just a few clicks. Previous-year’s figures can be compared with current actual data, and the target figure at the full-year date in such a way that the planning can, at any time, be adapted to changing conditions. It is immediately apparent whether we can reach the full-year target and, based on that, we can draw the appropriate conclusions.

And in this way the Business Intelligence solution, oriented toward medium-sized structures, supports the construction company with a systematic analysis of the market, competition and corporate data in a profound decision-making process due to its strict data security and its eloquent market-oriented control functions.

eingeben musste, wird jetzt in BPS-ONE automatisch gefüllt“, erklärt Schmidt. „Und genau diese Datensicherheit, die sich daraus ergibt, ist für mich eines der Highlights.“ Zwar sei es aufwendig gewesen, die entsprechende Struktur aufzubauen, doch habe hier Denzhorn-Kundenberater Andreas Kirschner dem Unternehmen kompetent zur Seite gestanden. „Die Unterstützung seitens Denzhorn ist super, auch nach der Implementierung: Die Leute sind sehr kompetent und vor allem kurzfristig zu erreichen“, sagt Schmidt. „Es wird sofort nach der Ticketlösung angerufen und das Problem behoben.“

Einmal mit kundenspezifischen Modifikationen implementiert, sei das Tool schnell und einfach zu bedienen. „Die Software ist sehr praktikabel“, bilanziert Schmidt. „Das Beste ist, dass wir nun mit wenigen Klicks z.B. einen Vergleich erstellen können: Man kann den Vorjahreswert, den laufenden Ist-Wert und den Planwert zum Stichtag so abgleichen, dass man die Planung jederzeit auf sich ändernde Bedingungen

anpassen kann. Man sieht sofort, ob wir das Jahresziel erreichen und können daraus die entsprechenden Schlüsse ziehen.“

Und so unterstützt eine auf mittelständische Strukturen ausgerichtete Business-Intelligence-Lösung die Bau-Unternehmung durch eine systematische Analyse von Markt-, Wettbewerbs- und Unternehmensdaten bei einer tiefen Entscheidungsfindung infolge hoher Datensicherheit bei seiner marktfähigen Aussteuerung.

CONTACT

Dipl.-Ing. Emil Hönninger
GmbH & Co.

Bauunternehmung KG
Siriusstraße 15
85614 Kirchseeon/Germany
☎ +49 8091 5508-0
info@hoenninger.de
www.hoenninger.de